



Die IT Dr. Gambert GmbH ist einer der weltweit führenden Hersteller von elektrochemischen Gassensoren.

Seit mehr als 20 Jahren überzeugen wir unsere Kunden durch innovative Produkte und Qualität für Anwendungen in den Bereichen der Medizintechnik, Industrie- und Automobilmesstechnik sowie in der Tauch- und Lebensmitteltechnik zum Wohle der Menschen und Umwelt.

Unser Unternehmenserfolg ist direktes Resultat unserer motivierten Mitarbeiter, der schnellen Reaktion auf Marktveränderungen, sowie der partnerschaftlichen Zusammenarbeit mit Kunden und Lieferanten.

Als mittelständisches Unternehmen beschäftigen wir an unserem Standort in Wismar über 150 Mitarbeiter.

Die IT Dr. Gambert GmbH bietet auf Grundlage
des Allgemeinen Gleichstellungsgesetzes (AGG) folgende Stelle an:

„Bring deine Ideen ein – berate Kunden mit technischen Lösungen, die Maßstäbe setzen.“

Unsere Sensoren stehen am Ende jeder Fertigungslinie – und du sorgst dafür, dass unsere Kunden genau die Lösung erhalten, die perfekt zu ihren Anforderungen passt. Als Mitarbeiter im technischen Vertrieb verbindest du technisches Know-how mit Beratungskompetenz: Du analysierst Anwendungen, entwickelst gemeinsam mit unseren Kunden passgenaue Lösungen und begleitest Projekte von der ersten Idee bis zur erfolgreichen Umsetzung. Wenn du Technik nicht nur verkaufen, sondern verstehen, erklären und weiterdenken willst, bist du bei uns genau richtig.

Mitarbeiter im technischen Vertrieb

Deine Aufgaben

- Beratung und Betreuung von Bestands- und Neukunden im In- und Ausland zu technischen und kommerziellen Fragen rund um unsere Sensoren
- Ganzheitliche Begleitung des Vertriebsprozesses
- Erstellung von Angeboten, Kalkulationen und Produkthanforderungen in enger Abstimmung mit der Entwicklung und dem Qualitätsmanagement
- Technische Unterstützung unserer Kunden bei der Auswahl und Integration von Sensoren in kundenspezifische Systeme (z.B. Messgeräte)
- Aufnahme und Abstimmung technischer Spezifikationen im Rahmen von Neuprojekten
- Enge Zusammenarbeit mit der Entwicklungsabteilung und dem Qualitätsmanagement zur systematischen Rückführung von Kundenfeedback in die Produktentwicklung
- Pflege und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen durch regelmäßige Kommunikation



- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Überschaubare, gut planbare Reisetätigkeit sowie die Teilnahme an Fachmessen und Branchenveranstaltungen
- Entwicklung von Software für Prüfstände und Testsysteme zur Endprüfung unserer Sensoren

Deine Qualifikationen

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Idealerweise Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder technischen Vertrieb
- Organisations- und Kommunikationsstärke
- Technisches Verständnis wünschenswert
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Strukturierte, zuverlässige und serviceorientierte Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

- Ein Umfeld, in dem du fachlich und persönlich wachsen kannst – und deine Ideen direkt einbringst
- Attraktive Vergütung
- Flexible, familienfreundliche Arbeitszeiten und die Möglichkeit für mobiles Arbeiten
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Kollegiale, offene Kommunikationskultur mit konstruktivem Feedback
- Weitere Benefits, z. B. betriebliche Altersvorsorge und Bike-Leasing-Angebote

KONTAKT

IT Dr. Gambert GmbH
Frau Weber
Hinter dem Chor 21
23966 Wismar

career@itg-wismar.de
www.itg-wismar.de